



Continentale Ideenschmiede 2016

Workshop für Zukunftsmakler 3.0 in Zusammenarbeit mit PROGRESS FINANZPLANER

Wie muss Beratung in der Zukunft aussehen?

Die Idee zu diesem Workshop entstand in einem lockeren Gespräch: Es ging um die Rolle der Digitalisierung, der sozialen Netzwerke und nicht zuletzt von der Notwendigkeit, reine provisionsgetragene Vergütungsmodelle hinsichtlich ihrer Zukunftsfähigkeit zu hinterfragen.

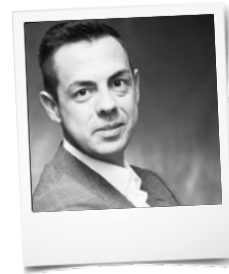
Um ein Maklerunternehmen zukunftsfähig auszurichten, ist es unerlässlich diesen aktuellen Trends große Bedeutung zu widmen.

Als Continentale Versicherungsverbund möchten wir mit diesem Workshop eine Plattform für interessierte Makler herstellen. Neben Vorträgen soll genügend Raum für Diskussion und Austausch sein.

Wir freuen uns auf Sie!

Ihr Maik Joachim

Gebietsdirektor Maklerdirektion Leipzig



Weniger statt mehr

„Statt also immer mehr Pläne und Businessmodelle zu entwickeln, solltest du lieber radikal reduzieren. Hör auf, dass 318. Feature in dein Produkt einzubauen! Je mehr Dinge du hast, desto mehr Pläne benötigst du, um den Überblick zu behalten. Statt also immer MEHR, lieber so WENIG wie möglich. Mach es dir und deinen Kunden einfach und es wird einfach. Ok, das klingt schon sehr nach Tschakka und Guru, aber genauso ist es.

Die beiden Zauberworte sind Resilienz und Antifragilität. Was das bedeutet? Antworten gibts im Workshop!“

Tom Wonneberger und Stephan Busch



Eine kleine Inspiration gewünscht?

Besuchen Sie die Website von **PROGRESS FINANZPLANER** und gewinnen Sie einen ersten Eindruck von unseren Referenten.

>>> www.progress-dresden.de

Die Referenten

Tom Wonneberger

„Wenn man zwei Stunden lang mit einem Mädchen zusammensitzt, meint man, es wäre eine Minute. Sitzt man jedoch eine Minute auf einem heißen Ofen, meint man, es wären zwei Stunden. Das ist Relativität.“



Stephan Busch

„Obwohl wir im absoluten Überfluss leben, haben wir den Eindruck, dass es anderen besser geht und sind trotz all dieses Luxus' irgendwie unzufrieden. Aber was macht ein Leben lebenswert und was nimmt uns die Lebensqualität?“



Tagesablauf

- 9:30 *Open House mit Kaffee und kleinem Frühstück*
- Begrüßung
- 10:00 Herzlich Willkommen
in der neuen Maklergeneration
- Vortrag PROGRESS FINANZPLANER
- 10:15 Ein bisschen dazwischen: Beratung zwischen
Provisions- und Honorarmodellen
- 11:15 *kurze Pause*
- Die Continentale im Dialog
- 11:30 Offener Austausch
mit Vertriebsvorstand Falko Struve
- Schluss-Dialog mit den Referenten
- 12:45 Die Firma PROGRESS FINANZPLANER
steht noch einmal Rede und Antwort
- 13:00 *Veranstaltungsende und Imbiss*

Wo und Wann

Datum 07.04.2016 9:30 - 13:00 Uhr

Ort Continentale Maklerdirektion Leipzig
Marienplatz 2, 04103 Leipzig

Melden Sie sich gleich an.

Ja, ich nehme teil!

Herr Frau

Name, Vorname

E-Mail-Adresse

Telefon

Vertriebspartner-Nummer

Einfach online ausfüllen
und zurücksenden:

Oder ausdrucken, aus-
füllen und senden an: Fax 0341 22618-582

Sie können auch
einfach anrufen: Tel. 0341 22618-581

Continentale Versicherungsverbund auf Gegenseitigkeit
Maklerdirektion Leipzig
Marienplatz 2, 04103 Leipzig
www.contactm.de